

# НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ



ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ  
В ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА ВУЗА: НОВАЦИИ,  
ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ПРИКЛАДНЫЕ РЕШЕНИЯ



## MAXIMUM и Microsoft

кейс внедрения эффективных  
методов организации учебного  
процесса



# MAXIMUM: специалист в онлайн и blended подготовке к экзаменам

**Лучшие мировые практики преподавания и подготовки к экзаменам**

**Опыт в разработке и внедрении образовательных продуктов в РФ**

**Широкое использование технологий для повышения эффективности**

**Сотрудничество с ведущими образовательными организациями в России и в мире**

**Многолетний опыт в коммерческой реализации образовательных проектов в разных странах**



***Уникальный продукт и  
новый стандарт  
качества в подготовке  
к  
стандартизированным  
экзаменам в РФ***

# MAXIMUM: подготовка к экзаменам на базе лучших мировых и российских практик



**Уникальный отбор и подготовка преподавателей**  
(>200 преподавателей)



**Разработка и внедрение образовательных продуктов**

(10 предметов ЕГЭ и 4 ОГЭ, международные экзамены, консалтинг при поступлении)



**Универсальная LMS для всех участников процесса**  
(ученик-учитель-родитель)



**Собственные методические и учебные материалы**

(60 пособий, интерактивные учебники, уникальная база теории, >30 000 задач)

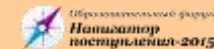


**Результативная подготовка в онлайн/офлайн форматах**





(вовлеченность >75%; удовлетворенность >96%)



**Организатор крупнейших образовательных площадок**



# Задачи решаемые в поддержке продуктов

	Описание	Показатели	
Навигатор поступления	Просветительский проект направленный на все регионы	>100 000 регистраций >30 000 участников	 <p>Образовательный форум <b>Навигатор</b> поступления</p>
Предметные Мастер-Классы	Бесплатные промо вебинары по предметам ЕГЭ и ОГЭ	>250 000 регистраций >100 000 участников	 <p><b>MAXIMUM</b> ПОДГОТОВКА К ЭКЗАМЕНАМ Промо программы MAXIMUM</p>
Инновационные образовательные продукты	Подготовка к ЕГЭ и ОГЭ продукты и пр.	>20 000 учеников >1 600 часов преподавания онлайн	 <p><b>MAXIMUM</b> ПОДГОТОВКА К ЭКЗАМЕНАМ Образовательные программы</p>
Курсы повышения квалификации для учителей	Дополнительное образование для педагогов по методике MAXIMUM	>20 000 регистраций >6 000 участников	 <p><b>NEWTON NEW</b> <b>MAXIMUM</b> ПОДГОТОВКА К ЭКЗАМЕНАМ</p>

## В онлайн образовании в мире не так все просто

Основной проблемой онлайн образования в целом является низкий процент завершения курсов – **5-10%**

Вовлечение

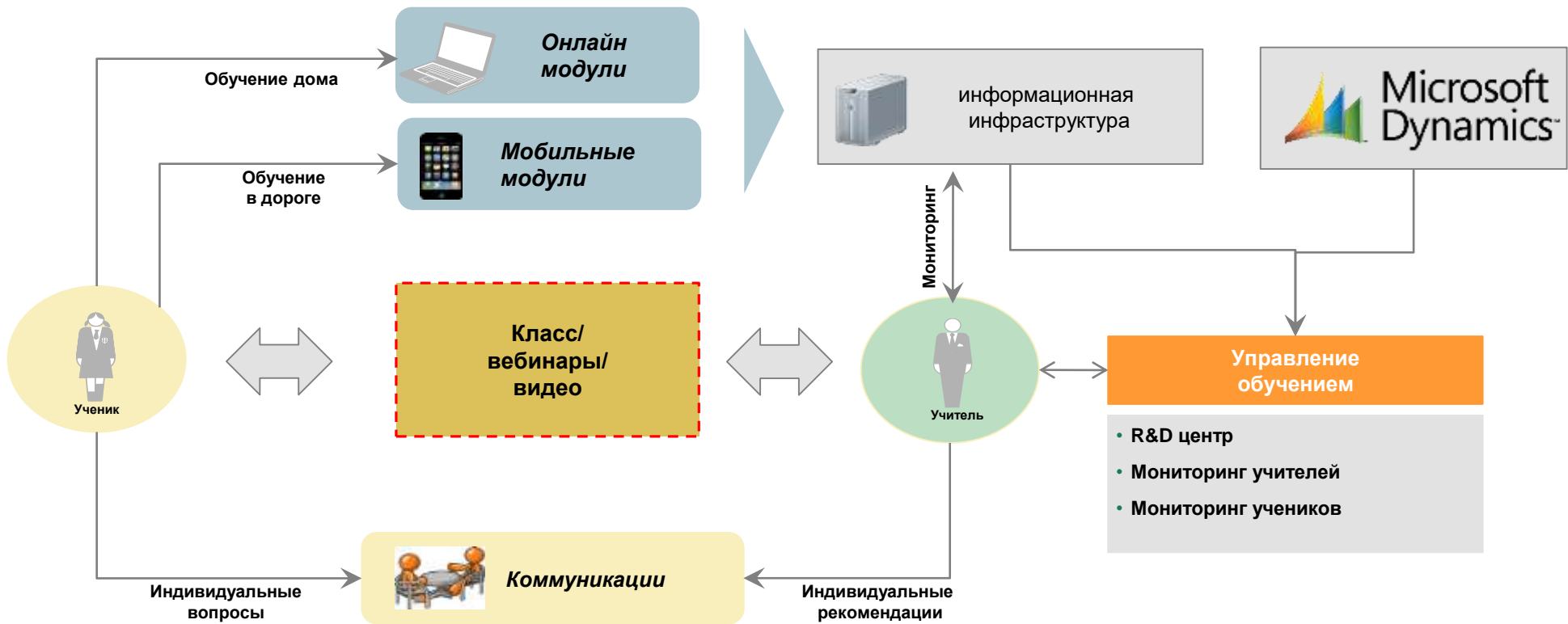
Обратная связь

Общение

Контроль

# В онлайн образовании в мире не так все просто

Основной проблемой онлайн образования в целом является низкий процент завершения курсов – **5-10%**



# 2013-2017 – попытки, эксперименты, достижения и планы развития...

2013-2014

2014-2015

2015-2016

2016-2017

- Ручные процессы учета клиентов, покупок и курсов



# 2013-2017 – попытки, эксперименты, достижения и планы развития...

2013-2014

- Ручные процессы учета клиентов, покупок и курсов

2014-2015

- Внедрение Microsoft Dynamics CRM 2013 с 2KIT
- Автоматизация процессов поддержки клиентов
- Создание карты клиентов

2015-2016

2016-2017

# 2013-2017 – попытки, эксперименты, достижения и планы развития...

2013-2014

- Ручные процессы учета клиентов, покупок и курсов

2014-2015

- Внедрение Microsoft Dynamics CRM 2013 с 2KIT
- Автоматизация процессов поддержки клиентов
- Создание карты клиентов

2015-2016

- Интеграция Google Calendar и CRM Dynamics для планирования занятий
- Внедрение инструмента One Drive как хранилища записей для ОУ

2016-2017

# 2013-2017 – попытки, эксперименты, достижения и планы развития...

2013-2014

- Ручные процессы учета клиентов, покупок и курсов

2014-2015

- Внедрение Microsoft Dynamics CRM 2013 с 2KIT
- Автоматизация процессов поддержки клиентов
- Создание карты клиентов

2015-2016

- Интеграция Google Calendar и CRM Dynamics для планирования занятий
- Внедрение инструмента One Drive как хранилища записей для ОУ

2016-2017

- 72% учеников получили балл выше среднего по стране;
- 24,5% учеников - 80+;
- 42,8% учеников - 70+;

# 2013-2017 – попытки, эксперименты, достижения и планы развития...

2013-2014

- Ручные процессы учета клиентов, покупок и курсов

2014-2015

- Внедрение Microsoft Dynamics CRM 2013 с 2KIT
- Автоматизация процессов поддержки клиентов
- Создание карты клиентов

2015-2016

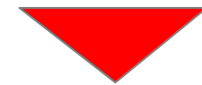
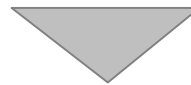
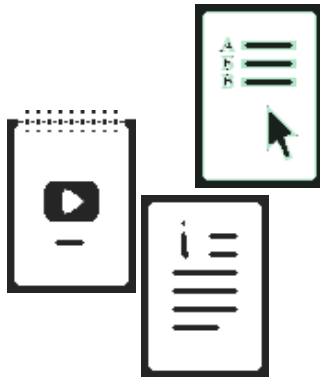
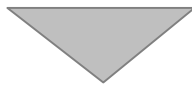
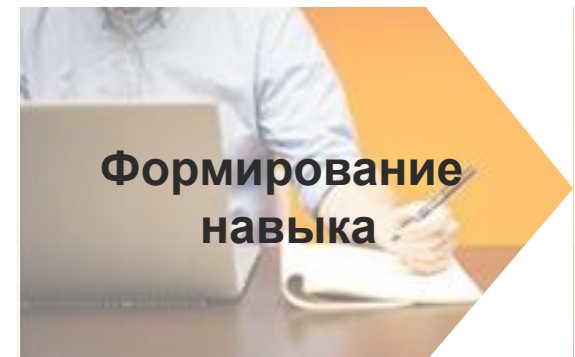
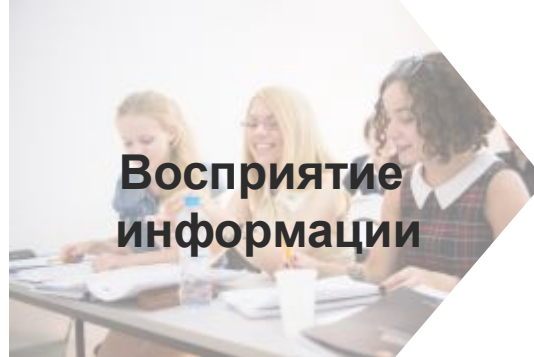
- Интеграция Google Calendar и CRM Dynamics для планирования занятий
- Внедрение инструмента One Drive как хранилища записей для ОУ

2016-2017

- Реализация сегментации БД в CRM >500 000 контактов
- Интеграция 1С и CRM для поддержки коммерческих процессов
- Интеграция CRM с LMS системой в рамках процессов планирования и контроля качества

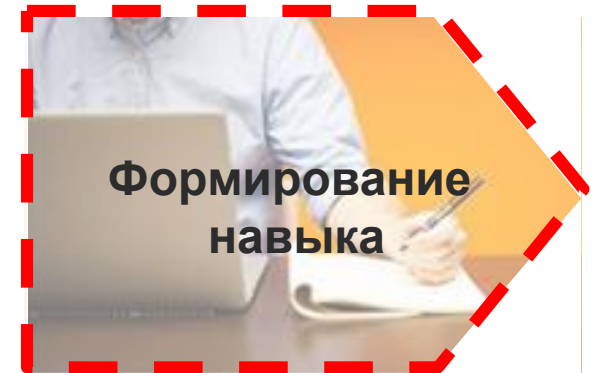
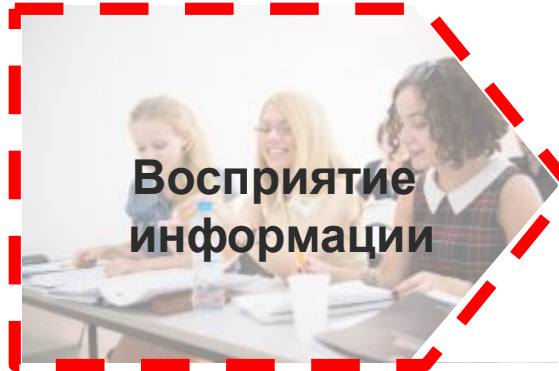
- 72% учеников получили балл выше среднего по стране;
- 24,5% учеников - 80+;
- 42,8% учеников - 70+;

# Составляющие эффективного обучения



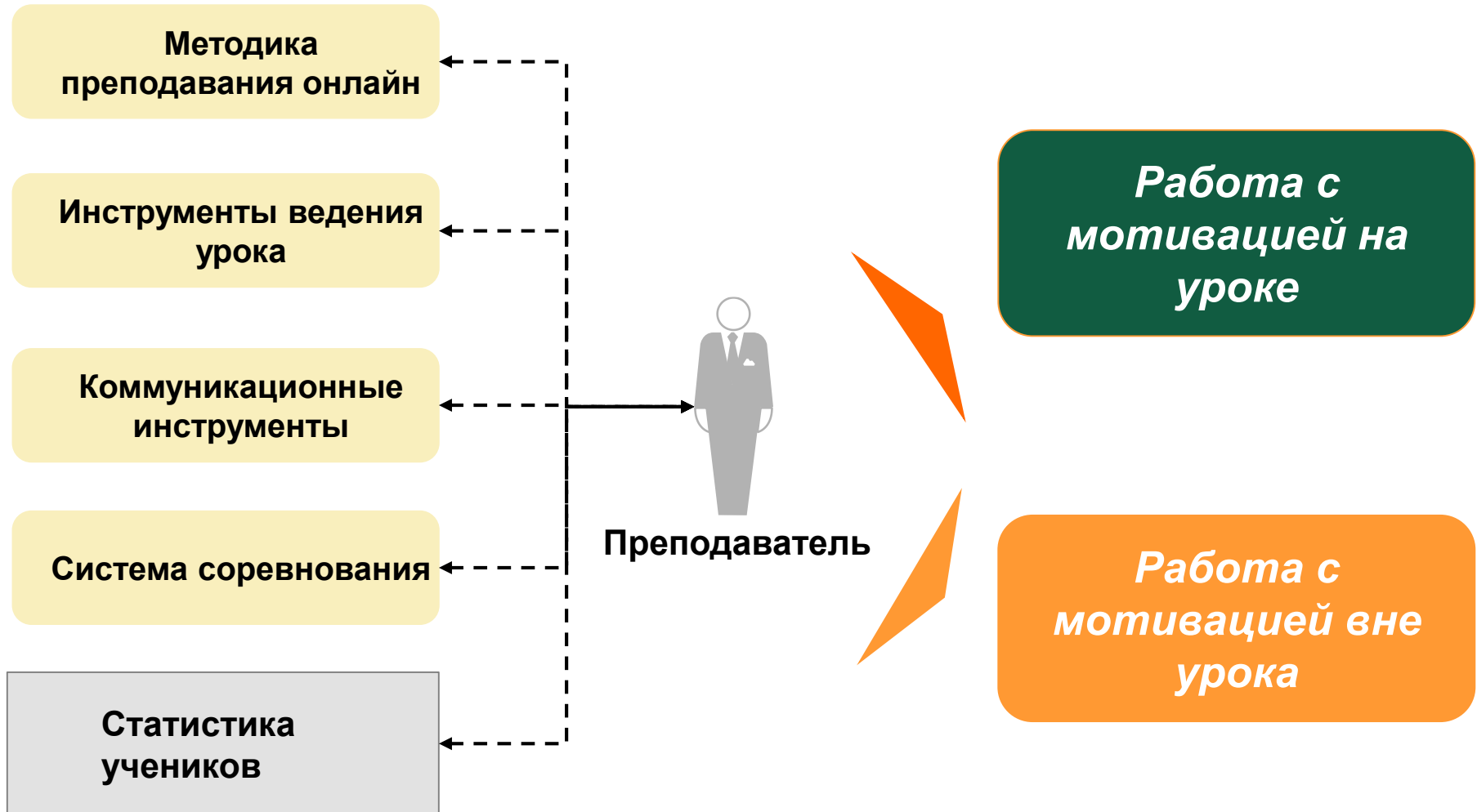
- Сделать домашнее задание
- Повторить пройденный материал
- Выучить необходимую информацию

# Составляющие эффективного ONLINE обучения



Ключевым фактором в обучении является **мотивация формирующая поведение**

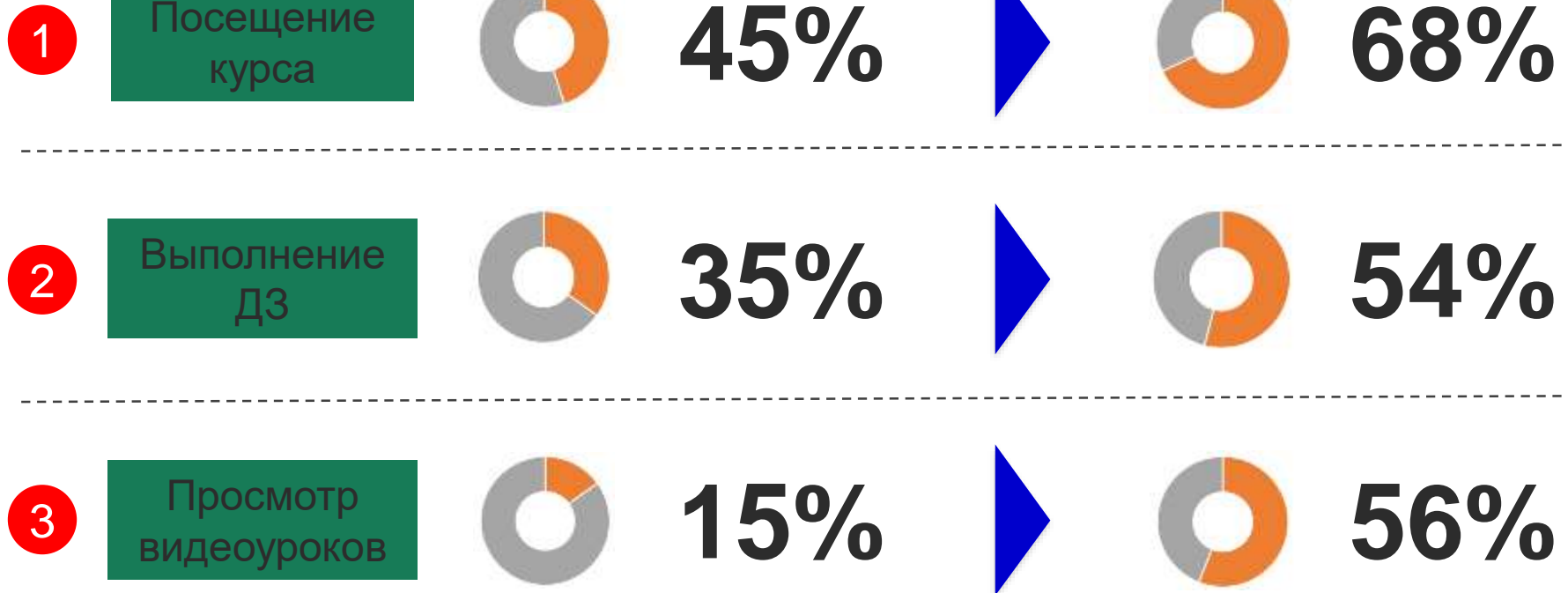
# Преподаватель в центре работы с мотивацией ученика



# Подход MAXIMUM – разница в эффективности в 60% по сравнению с рынком

2014 – 2015

2015 – 2016



\* Данные представлены на основе результатов работы более 20 000 учеников



# Проекты и планы развития MAXIMUM



## Подготовка к экзаменам

- Развитие курсов для учеников 8-11 классов
- Тренинги и консалтинг по поступлению в вузы
- Воркшопы и курсы для учителей



## Навигатор поступления

Проведение онлайн-выставки 1 раз в месяц с подключением вузов со всей страны и увеличением числа подключений  
Проведение выставок в городах присутствия – участников >50000



## Партнер Яндекс ЕГЭ

- Разработка и предоставление сервиса прохождения онлайн тестов
- Рекомендация курсов MAXIMUM как лидеров подготовки к ЕГЭ и ОГЭ



## Региональное развитие

- Увеличение филиалов в регионах
- Сотрудничество с региональными партнерами



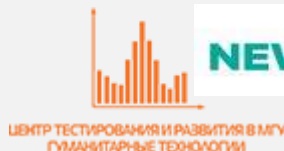
## ВУЗы

- Специальные условия по обучению детей сотрудников,
- Подготовка к международным экзаменам
- Сотрудничество в области онлайн-образования



## Международные экзамены

- Эксклюзивный официальный представитель Kaplan в России.
- Подготовка к TOEFL, IELTS, GMAT по методикам, учебным пособиям Kaplan.



Проекты и партнеры





**СПАСИБО!**